

| Seminarführer-Seite | Thema | Tage | Kosten (zzgl. MwSt.) | Januar | Februar | März | April | Mai | Juni |
|---|---|------|----------------------|---|---|--|---|--|--|
| Verkaufstrainings | | | | | | | | | |
| 4 | VK intensiv I VK-Management/-Gespräche | 2 | 890,- € | | 17.-18.02.2020 Frankfurt/Main Hannover | | | 11.-12.05.2020 Frankfurt/Main Berlin | |
| 5 | VK intensiv II VK-Psychologie/-Argument. | 2 | 890,- € | | | 16.-17.03.2020 Frankfurt/Main Hannover | | | 08.-09.06.2020 Frankfurt/Main Berlin |
| 6 | VK intensiv III Schwierige VK-Gespräche | 2 | 890,- € | 08.-09.01.2020 Frankfurt/Main Stuttgart | | | 14.-15.04.2020 Frankfurt/Main Hannover | | |
| 7 | Erfolgreich verkaufen Wochen-Intensivtraining | 5 | 2.190,- € | | 17.-21.02.2020 Frankfurt/Main | | | | |
| 8 | Preisverhandlungen Intensivtraining | 2 | 890,- € | | | 04.-05.03.2020 Frankfurt/Main | | | |
| 9 | TOP-Verkauf Geheimnisse der Spitzen-Vk | 2 | 990,- € | 30.-31.01.2020 Frankfurt/Main | | | | | |
| 10 | Key-Account-Management | 2 | 990,- € | | 27.-28.02.2020 Frankfurt/Main Stuttgart | | | | |
| 11 | Verkaufstraining für Ingenieure und Techniker | 2 | 890,- € | | | | 21.-22.04.2020 Frankfurt/Main Stuttgart | | |
| 12 | Aktiver Telefonverkauf | 2 | 790,- € | 20.-21.01.2020 Frankfurt/Main Stuttgart | | | 27.-28.04.2020 Frankfurt/Main Berlin | | |
| Verkaufsleitung | | | | | | | | | |
| 14 | Verkaufsleitung I Als Verkaufsleiter fordern ... | 2 | 1.190,- € | | | 18.-19.03.2020 Frankfurt/Main | | | |
| 15 | Verkaufsleitung II Den Vertrieb gezielt steuern | 2 | 1.190,- € | | | | | | 17.-18.06.2020 Frankfurt/Main |
| Führung | | | | | | | | | |
| 17 | Führung und Motivation Leistungsbereitschaft wecken | 2 | 1.190,- € | | | 26.-27.03.2020 Frankfurt/Main | | | |
| 18 | Führung und Ziele Lust auf Erfolg steigern | 2 | 1.190,- € | | | | 07.-08.04.2020 Frankfurt/Main | | |
| 19 | Schwierige Mitarbeitergespräche führen | 2 | 1.190,- € | | | | 16.-17.04.2020 Frankfurt/Main | | |
| 20 | Train the Trainer | 2 | 1.190,- € | | | | | 14.-15.05.2020 Frankfurt/Main | |
| Kundendienst- und Service-Seminare | | | | | | | | | |
| 22 | Telefontraining (für Inboundgespräche) | 2 | 790,- € | 13.-14.01.2020 Frankfurt/Main Hannover | | | | 25.-26.05.2020 Frankfurt/Main Nürnberg | |
| 23 | Keine Angst vor Reklamationen und Beschwerden | 2 | 850,- € | | | 30.-31.03.2020 Frankfurt/Main | | | |
| 24 | Kundenbetreuung für Servicetechniker | 2 | 790,- € | | | 02.-03.03.2020 Frankfurt/Main | | | |
| 25 | Excellenter Service und hohe Kundenzufriedenheit | 2 | 850,- € | | | | | | 15.-16.06.2020 Frankfurt/Main |
| Persönlichkeitsentwicklung | | | | | | | | | |
| 27 | Rhetorik intensiv | 2 | 990,- € | | 04.-05.02.2020 Frankfurt/Main Nürnberg | | | | |
| 28 | Wirkungsvoll präsentieren - Zuschauer überzeugen | 2 | 990,- € | | 13.-14.02.2020 Frankfurt/Main Hannover | | | | |
| 29 | Hart und gezielt verhandeln | 3 | 1.790,- € | | | 23.-25.03.2020 Frankfurt/Main | | | |
| 30 | Effizienz- und Zeitmanagement | 2 | 1.090,- € | | | | 23.-24.04.2020 Frankfurt/Main | | |

Bei der Buchung einer Seminarreihe, mehrerer Seminare/Teilnehmer oder bei Buchung 90 Tage vor Seminarbeginn beachten Sie bitte auch unsere Sonderkonditionen.

Rufen Sie an unter Tel. +49 / 55 63 / 960 960-0, wir beraten Sie gerne.

AEZ-Seminare & Consulting
Breslauer Stieg 9 • 37574 Einbeck-Kreiensen
Tel.: +49 / 55 63 / 960 960-0 • Fax: +49 / 55 63 / 960 960-9
E-Mail: info@aez-seminare.de • Internet: www.aez-seminare.de

| Seminar- führer- Seite | Thema | Tage | Kosten (zzgl. MwSt.) | Juli | August | September | Oktober | November | Dezember |
|---|---|------|-------------------------|--|--|--|--|---|---|
| Verkaufstrainings | | | | | | | | | |
| 4 | VK intensiv I VK-Management/-Gespräche | 2 | 890,- € | | | 07.-08.09.2020 Frankfurt/Main Nürnberg | | 24.-25.11.2020 Frankfurt/Main Stuttgart | |
| 5 | VK intensiv II VK-Psychologie/-Argument. | 2 | 890,- € | | | | 05.-06.10.2020 Frankfurt/Main Nürnberg | | 15.-16.12.2020 Frankfurt/Main Stuttgart |
| 6 | VK intensiv III Schwierige VK-Gespräche | 2 | 890,- € | 06.-07.07.2020 Frankfurt/Main Berlin | | | | 04.-05.11.2020 Frankfurt/Main Nürnberg | 12.-13.01.2021 Frankfurt/Main Stuttgart |
| 7 | Erfolgreich verkaufen Wochen-Intensivtraining | 5 | 2.190,- € | | | 07.-11.09.2020 Frankfurt/Main | | | |
| 8 | Preisverhandlungen Intensiv- training | 2 | 890,- € | | 13.-14.08.2020 Frankfurt/Main | | | 12.-13.11.2020 Frankfurt/Main | |
| 9 | TOP-Verkauf Geheimnisse der Spitzen-Vk | 2 | 990,- € | 02.-03.07.2020 Frankfurt/Main | | | 01.-02.10.2020 Frankfurt/Main | | |
| 10 | Key-Account-Management | 2 | 990,- € | | | 24.-25.09.2020 Frankfurt/Main Nürnberg | | | 10.-11.12.2020 Frankfurt/Main Hannover |
| 11 | Verkaufstraining für Ingenieure und Techniker | 2 | 890,- € | | | | 20.-21.10.2020 Frankfurt/Main Hannover | | |
| 12 | Aktiver Telefonverkauf | 2 | 790,- € | | 26.-27.08.2020 Frankfurt/Main Nürnberg | | | 09.-10.11.2020 Frankfurt/Main Hannover | |
| Verkaufsleitung | | | | | | | | | |
| 14 | Verkaufsleitung I Als Verkaufsleiter fordern ... | 2 | 1.190,- € | | 20.-21.08.2020 Frankfurt/Main | | | | 10.-11.12.2020 Frankfurt/Main |
| 15 | Verkaufsleitung II Den Vertrieb gezielt steuern | 2 | 1.190,- € | | | | 29.-30.10.2020 Frankfurt/Main | | |
| Führung | | | | | | | | | |
| 17 | Führung und Motivation Leistungsbereitschaft wecken | 2 | 1.190,- € | | 18.-19.08.2020 Frankfurt/Main | | | 26.-27.11.2020 Frankfurt/Main | |
| 18 | Führungs und Ziele Lust auf Erfolg steigern | 2 | 1.190,- € | | | | 07.-08.10.2020 Frankfurt/Main | | |
| 19 | Mitarbeitergespräche erfolgreich führen | 2 | 1.190,- € | | | | | | 17.-18.12.2020 Frankfurt/Main |
| 20 | Train the Trainer | 2 | 1.190,- € | | | | 22.-23.10.2020 Frankfurt/Main | | |
| Kundendienst- und Service-Seminare | | | | | | | | | |
| 22 | Telefontraining (für Inboundgespräche) | 2 | 790,- € | | 24.-25.08.2020 Frankfurt/Main Berlin | | | 11.-12.11.2020 Frankfurt/Main Stuttgart | |
| 23 | Keine Angst vor Reklamationen und Beschwerden | 2 | 850,- € | | | | 12.-13.10.2020 Frankfurt/Main | | |
| 24 | Kundenbetreuung für Servicetechniker | 2 | 790,- € | | | 28.-29.09.2020 Frankfurt/Main | | | |
| 25 | Excellenter Service und hohe Kundenzufriedenheit | 2 | 850,- € | | | | | 16.-17.11.2020 Frankfurt/Main | |
| Persönlichkeitsentwicklung | | | | | | | | | |
| 27 | Rhetorik intensiv | 2 | 990,- € | | 31.08.-01.09.2020 Frankfurt/Main Stuttgart | | | 02.-03.11.2020 Frankfurt/Main Hannover | |
| 28 | Wirkungsvoll präsentieren - Zuschauer überzeugen | 2 | 990,- € | | | 02.-03.09.2020 Frankfurt/Main Nürnberg | | | 08.-09.12.2020 Frankfurt/Main Stuttgart |
| 29 | Hart und gezielt verhandeln | 3 | 1.790,- € | | | | 26.-28.10.2020 Frankfurt/Main | | |
| 30 | Effizienz- und Zeitmanagement | 2 | 1.090,- € | | | 22.-23.09.2020 Frankfurt/Main | | 30.11.-01.12.2020 Frankfurt/Main | |

Bei der Buchung einer Seminarreihe, mehrerer Seminare/Teilnehmer oder bei Buchung 90 Tage vor Seminarbeginn beachten Sie bitte auch unsere Sonderkonditionen.

Rufen Sie an unter Tel. +49 / 55 63 / 960 960-0, wir beraten Sie gerne.

AEZ-Seminare & Consulting
Breslauer Stieg 9 • 37574 Einbeck-Kreiensen
Tel.: +49 / 55 63 / 960 960-0 • Fax: +49 / 55 63 / 960 960-9
E-Mail: info@aez-seminare.de • Internet: www.aez-seminare.de