

Seminarführer-Seite	Thema	Tage	Kosten (zzgl. MwSt.)	Juli	August	September	Oktober	November	Dezember
Verkaufstrainings									
4	VK intensiv I VK-Management/-Gespräche	2	890,-- €			17.-18.09.2018 Frankfurt/Main Nürnberg		22.-23.11.2018 Frankfurt/Main Stuttgart	
5	VK intensiv II VK-Psychologie/-Argument.	2	890,-- €				15.-16.10.2018 Frankfurt/Main Nürnberg		20.-21.12.2018 Frankfurt/Main Stuttgart
6	VK intensiv III Schwierige VK-Gespräche	2	890,-- €	16.-17.07.2018 Frankfurt/Main Berlin				08.-09.11.2018 Frankfurt/Main Nürnberg	17.-18.01.2019 Frankfurt/Main Stuttgart
7	Erfolgreich verkaufen Wochen-Intensivtraining	5	2.190,-- €			17.-21.09.2018 Frankfurt/Main			
8	Preisverhandlungen Intensiv- training	2	890,-- €		23.-24.08.2018 Frankfurt/Main				11.-12.12.2018 Frankfurt/Main
9	TOP-Verkauf Geheimnisse der Spitzen-Vk	2	990,-- €		16.-17.08.2018 Frankfurt/Main		25.-26.10.2018 Frankfurt/Main		
10	Key-Account-Management	2	990,-- €		14.-15.08.2018 Frankfurt/Main Nürnberg		04.-05.10.2018 Frankfurt/Main Hannover		
11	Verkaufstraining für Ingenieure und Techniker	2	890,-- €					19.-20.11.2018 Frankfurt/Main Hannover	
12	Aktiver Telefonverkauf	2	790,-- €		28.-29.08.2018 Frankfurt/Main Nürnberg			27.-28.11.2018 Frankfurt/Main Hannover	
Verkaufsleitung									
14	Verkaufsleitung I Als Verkaufsleiter fordern ...	2	1.190,-- €		21.-22.08.2018 Frankfurt/Main				18.-19.12.2018 Frankfurt/Main
15	Verkaufsleitung II Den Vertrieb gezielt steuern	2	1.190,-- €					06.-07.11.2018 Frankfurt/Main	
Führung									
17	Führung und Motivation Leistungsbereitschaft wecken	2	1.190,-- €		07.-08.08.2018 Frankfurt/Main			29.-30.11.2018 Frankfurt/Main	
18	Führungs und Ziele Lust auf Erfolg steigern	2	1.190,-- €				17.-18.10.2018 Frankfurt/Main		
19	Mitarbeitergespräche erfolgreich führen	2	1.190,-- €						13.-14.12.2018 Frankfurt/Main
20	Train the Trainer	2	1.190,-- €			27.-28.09.2018 Frankfurt/Main			
Kundendienst- und Service-Seminare									
22	Telefontraining (für Inboundgespräche)	2	790,-- €		30.-31.08.2018 Frankfurt/Main Berlin		29.-30.10.2018 Frankfurt/Main Stuttgart		
23	Keine Angst vor Reklamationen und Beschwerden	2	850,-- €			25.-26.09.2018 Frankfurt/Main			
24	Kundenbetreuung für Servicetechniker	2	790,-- €			04.-05.09.2018 Frankfurt/Main			
25	Excellenter Service und hohe Kundenzufriedenheit	2	850,-- €					01.-02.11.2018 Frankfurt/Main	
Persönlichkeitsentwicklung									
27	Rhetorik intensiv	2	990,-- €				01.-02.10.2018 Frankfurt/Main Hannover		
28	Wirkungsvoll präsentieren - Zuschauer überzeugen	2	990,-- €		09.-10.08.2018 Frankfurt/Main Nürnberg				06.-07.12.2018 Frankfurt/Main Stuttgart
29	Hart und gezielt verhandeln	3	1.790,-- €						03.-05.12.2018 Frankfurt/Main
30	Effizienz- und Zeitmanagement	2	1.090,-- €			06.-07.09.2018 Frankfurt/Main			18.-19.12.2018 Frankfurt/Main

Bei der Buchung einer Seminarreihe, mehrerer Seminare/Teilnehmer oder bei Buchung 90 Tage vor Seminarbeginn beachten Sie bitte auch unsere Sonderkonditionen.

Rufen Sie an unter Tel. 0 55 63 / 95 02-0, wir beraten Sie gerne.

AEZ-Seminare & Consulting
Breslauer Stieg 9 • 37574 Einbeck-Kreiensen
Tel.: 0 55 63 / 95 02-0 • Fax: 0 55 63 / 95 02-20
E-Mail: info@aez-seminare.de • Internet: www.aez-seminare.de